



아누아 일본 마케팅

태그

글로벌 스킨케어 인플루언서



브랜드 소개

"keep things simple"

스킨케어 브랜드 아누아는 2019년 어성초 토너, 2020년 어성초 페드를 성공적으로 런칭한 후 1년 만에 2022 올리브영 어워즈를 수상했습니다. (토너 1위, 토너페드 3위) 2021년 해외 진출 이후 일본 K뷰티 카테고리 1위 등극하며 전체 매출 중 50% 가까이 해외로부터 끌어내고 있습니다.

23년에는 신규 국가 진출과 상품라인 추가/확장으로 스킨케어 대세 브랜드로 자리매김할 것입니다.

[아누아 브랜드 스토리](#)

🔔 아누아 일본 사업팀 소개

아누아 일본 사업팀은 진출 1년 반만에 전체 매출의 절반 가까이를 책임지며 회사의 성장을 견인해 나가는 팀입니다. 최근에는 22년 4분기 큐텐 메가와리에서 상품 매출 기준 누적 1위를 기록하며 업계의 주목 속에 성장 중입니다. 일본 시장에 대한 이해를 바탕으로, 팀에 합류하시면 커리어 확장의 계기가 될 것이라 믿습니다.

구글에서 뛰어난 성과를 내셨던 팀 Lead와 1년 내 일본내 매출을 연 250억원 수준으로 성장시킨 팀원분들로 구성되어 있습니다. 일본 사업팀의 팀원으로 일하시면서 유의미한 성장 경험 해보실 수 있을 것이라 확신합니다.

💡 우리 팀은 이렇게 일해요.

👉 일본사업팀 Lead 김지목님

- 스타트업의 핵심 키워드는 무엇이라고 생각하시나요? 자유로운 연차 사용, 수평적인 분위기, 맛있는 간식, 사무실의 귀여운 고양이 등도 있겠지만 결론적으로 **스타트업의 핵심 키워드는 “성장”**이라고 생각합니다 (물론 저희는 다 가지고 있어요!)
- 좋은 리더란 팀원의 실력적인 “성장”을 도와주고 더 나아가 향후 커리어의 “성장”까지 함께 고민해주는 리더라고 구글에서 배웠습니다. 이러한 철학을 바탕으로 팀을 운영하려고 노력하고 있습니다. 저희 팀원 분들도 다 좋은 분들이세요!
- 현재 가장 빠르게 일본에서 성장하고 있는 아누아라는 핫한 브랜드에서 저희와 함께 성장하지 않으시겠습니까? 천편일률적이고 Top-down식의 성장 및 열정 강요가 아닌, 개인이 원하는 커리어 방향성에 맞춰 함께 고민하고 그에 맞게 즐겁게 일하실 수 있도록 노력하겠습니다.
- 능동적으로 성장의 기회를 찾아나서고, 논리적으로 사고하는 혹은 논리적으로 사고하는 능력을 키우고 싶은 열정적인 분을 기다립니다! 면접을 통해 서로를 알아보는 시간을 가졌으면 좋겠습니다 😊 기다릴게요~!

👉 일본사업팀 시니어 매니저 이체은님

- 대학교 때 전략 경영 학회를 한 후 국내 유통 대기업에서 1년간 근무하다가 해외 사업과 스타트업에 흥미가 생겼고, 이러한 흥미를 토대로 주체적으로 일할 수 있는 기회라 일사하게 됐어요.
- 더파운더즈의 일본 진출 첫 시작을 함께하며 글로벌 시장을 개척해나가는 좋은 기회를 얻을 수 있었어요. 그 과정에서 일본 고객 관점에서 한 고민을 바탕으로 제가 세운 가설을 논리적으로 검증해나가며 성과 내는 의미있는 경험을 했습니다. 제가 낸 성과에 비례하는 권한과 책임 속에 빠른 속도로 성장할 수 있었어요.
- 일본어 특기를 살리면서 일본 접점으로 일하고 싶고, 해외 사업에 관심 있으신 분들의 많은 지원 바랍니다. 실제 일본 고객과의 최접점에서 다양한 경험을 해보면서 크게 성장하면서도 좋은 팀 분위기 속에서 성장의 뿌듯함을 느끼실 수 있을 거예요!

📅 주요 업무

- 인플루언서 콜라보 마케팅 집행 보조
- 광고 크리에이티브 기획 보조
- 공식 SNS 기획 및 운영 보조
- 콘텐츠 번역 및 검수 보조
- 시장 조사를 통한 마케팅 인사이트 도출

자격 요건

- 일본어 회화가 가능한 분 (JLPT N2 레벨 이상)
- MS Office 활용 능력 우수하신 분
- 성실하고 성장 의지가 있는 분
- 3개월 후 정규직으로 전환할 의지가 있으신 분 (재학생의 경우, 잔여 학기 2학기 이하)

우대 조건

- 뷰티 / 화장품 산업에 관심 많으신 분
- 일본어 회화에 능통하신 분 (비즈니스 경어 레벨)
- 간단한 광고 소재 편집 수준의 디자인들(ex. 포토샵,프리미어) 사용 역량
- 가설 기반의 데이터 분석 능력이 뛰어나신 분

모집 절차 및 지원 방법

- 지원 서류 : 이력서, 자기소개서 (필수문항 포함 자유 양식), 포트폴리오(선택)
(자기소개서 필수 문항 ①지원 동기 ②마케팅 인턴 입사 후 하고 싶은 일)
- 지원 방법 : job@thefounders.kr 로 이메일 직접 지원
(제목: '지원분야-성명'기재 / ex. [인턴] 일본 마케팅 - 흥길동)
- 채용 절차 : 서류 검토 → 실무진 면접 → 최종 합격
- 근무 시간 : 오전 9시 30분 ~ 오후 6시 30분 (점심 오후 1시 ~ 오후 2시)
- 근무 개시 : 협의/조정 가능 (3개월 이상)
- 근무 장소 : 강남구 테헤란로 507, 7층 (12월 10일 강남역 5번 출구 도보 5분 사옥 이전 예정)
- 문의 : CEO staff 팀 윤다영 (010-2682-1214, dy.yun@thefounders.kr, [오픈카톡](#))

 마케팅 인턴 채용 공고로 돌아가기

☞ [아누야] 국내/해외 마케팅 인턴

